

# norevo

Die Norevo GmbH ist ein international etablierter Hersteller und Lieferant von natürlichen Rohstoffen wie Honig, Gummi Arabicum, Lakritzextrakt, Wachsen und Spezialprodukten für Anwendungen in der Lebensmittel-/ Süßwaren-, Pharma- und Kosmetikindustrie. Als mittelständisches Unternehmen sind wir weltweit vertreten.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Termin in Voll / Teilzeit.

## Account Manager Sales (m/w/d)

### Es erwarten Dich Aufgaben wie:

- » Betreuung und technische Beratung des bestehenden Kundenstamms
- » Fachliche Beratung und Verkauf
- » Erstellung von Kalkulationen
- » Grundlegende Tätigkeiten zur Erweiterung des Kundenstammes
- » Planen und Durchführen von Kundenprojekten aller Art
- » Reisetätigkeit

### Das bringst Du mit:

- » Eine abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium z.B Ökotrophologie
- » Teamfähigkeit und verkäuferisches Talent
- » Gute Englischkenntnisse und gerne noch eine weitere Sprache
- » Selbstorganisation und Disziplin
- » Interesse an Lebensmitteln und deren Herstellung
- » Kommunikationsstärke

### Wir bieten Dir:

Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Familienunternehmen, umfassende Einarbeitung, Entwicklungsmöglichkeit, betriebliche Altersvorsorge, 30 Tage Urlaub, Home Office, Jobrad, diverse weitere Benefits wie Sport- und Mobilitätzuschuss

Bist Du interessiert? Dann freuen wir uns über Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des Gehaltswunsches und frühestmöglichen Eintrittstermins an:

NOREVO GmbH  
Human Resources  
Völckersstraße 14-20  
22765 Hamburg  
Oder per E-mail an: [human.resources@norevo.de](mailto:human.resources@norevo.de)

[www.norevo.de](http://www.norevo.de)



**:always natural**