

norevo

Die Norevo GmbH ist ein international etablierter Hersteller und Lieferant von natürlichen Rohstoffen wie Honig, Gummi Arabicum, Lakritzextrakt, Wachsen und Spezialprodukten für Anwendungen in der Lebensmittel-/ Süßwaren-, Pharma- und Kosmetikindustrie. Als mittelständisches Unternehmen sind wir weltweit vertreten.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Termin:

Sales Manager (m/w/d)

Es erwarten Dich Aufgaben wie:

- » Betreuung und Beratung des bestehenden Kundenstamms
- » Fachliche Beratung und Verkauf
- » Erstellung von Kalkulationen
- » Planen und durchführen von Kundenprojekten aller Art
- » Messebesuche national und international
- » Grundlegende Tätigkeiten zur Erweiterung des Kundenstammes

Das bringst Du mit:

- » Eine abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium gerne im Bereich der Lebensmittel- oder Süßwarenindustrie
- » Teamfähigkeit und verkäuferisches Talent
- » Neben sicherem Englisch gerne noch eine weitere Sprache
- » Gute Selbstorganisation und Disziplin
- » Interesse an Lebensmitteln und deren Herstellung

Wir bieten Dir:

Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Familienunternehmen, umfassende Einarbeitung, Entwicklungsmöglichkeit, betriebliche Altersvorsorge, 30 Tage Urlaub, Home Office, kulante Pausenregelung, Sport- und Mobilitätszuschuss

Bist Du interessiert? Dann freuen wir uns über Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des Gehaltswunsches und frühestmöglichen Eintrittstermins an:

NOREVO GmbH
Human Resources
Völckersstraße 14-20
22765 Hamburg
Oder per E-mail an: human.resources@norevo.de

www.norevo.de



:always natural